

Die BINZ Automotive GmbH ist mit über 300 Mitarbeitern einer der größten Sonderfahrzeughersteller in Deutschland. Wir gehören zu den Technologieführern im Ausbau von Fahrzeugen aus den Bereichen Ambulanz, Feuerwehr, Polizei und anderer öffentlich-rechtlichen Behörden und Institutionen. Einen weiteren Schwerpunkt bildet Mobile Medizintechnik für die Bundeswehr.

Mit einem stetigen Wachstum in den vergangenen fünf Jahren von mehr als 25% jährlich, sind wir ganz klar auf Wachstumskurs.

Für die spannenden Aufgaben der Zukunft suchen wir als Teamverstärkung für unseren Standort in **Plauen** einen oder eine

## **Mitarbeiter\*in Vertrieb**

für komplexe Sonderfahrzeugbauprojekte.

### **Ihre Aufgaben im Einzelnen:**

Als Vertriebsmitarbeiter\*in unterstützen Sie die Geschäftsleitung bei der vertriebsstrategischen Weiterentwicklung der BINZ Gruppe und der Erschließung neuer Markt- und Kundensegmente sowie bei der Planung und Steuerung der nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten. Darüber hinaus sind Sie für die Pflege des Vertriebsberichtswesens zuständig. Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Unterstützung der Geschäftsleitung bei der Erarbeitung und Umsetzung der mittel- und langfristigen Vertriebsstrategie
- Erhebung von Marktdaten und Ableitung von Segmentanalysen auf nationaler und internationaler Ebene
- Ableitung von Vertriebszielen für die mittelfristige Unternehmensplanung
- Monatliche Pflege der Umsatzplanung und Ermittlung des Umsatz-Forecasts
- Pflege des Vertriebsberichtswesens und Ableitung der segmentspezifischen Vertriebsleistungen entlang des Vertriebstunnels
- Mitarbeit bei der Erstellung von Unternehmenspräsentationen
- Betreuung strategischer Kontakte bei den OEMs und/oder Kunden und Behörden
- Recherche, Identifikation und technische wie juristische Wertung von nationalen und internationalen Ausschreibungen für die BINZ Gruppe auf den entsprechenden Portalen
- Beobachtung und Bewertung der Marktentwicklung in den einzelnen Segmenten der BINZ Gruppe

### **Sie bringen idealerweise folgende Fähigkeiten und Qualifikationen mit:**

Sie besitzen ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung mit kaufmännischer und/oder technischer Ausrichtung. Sie haben bereits 3 bis 5 Jahre Erfahrung im nationalen oder internationalen Vertrieb gesammelt, idealerweise im Fahrzeug- / Sonderfahrzeugbau oder in der vertriebs-/projektseitigen Betreuung von Ausschreibungen öffentlicher Stellen. Sie verfügen über folgende Fähigkeiten und Qualifikationen:

- Eigenverantwortliche, effiziente und strukturierte Arbeitsweise
- Analytische Denkweise
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreudigkeit
- Zuverlässigkeit und hohes Engagement
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Bei entsprechender Entwicklung bieten sich Karrierechancen im nationalen / internationalen Vertrieb oder in angrenzenden Bereichen der BINZ Gruppe.



Als etablierter und anerkannter Fertigungsbetrieb bieten wir Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen, eine abwechslungsreiche, interessante Tätigkeit, schnelle Integration in laufende Projekte sowie die Möglichkeit, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Unsere Unternehmenskultur ist geprägt durch offene Kommunikation, kurze Entscheidungswege und eine teamorientierte Arbeitsweise – kurzum ein positives, engagiertes Arbeitsumfeld.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte per E-Mail an: [jobs@binz-automotive.com](mailto:jobs@binz-automotive.com)

BINZ Automotive Sachsen GmbH  
Leuchtmühlenweg 12  
08523 Plauen